


Hewlett Packard
Enterprise



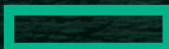
IT FLESSIBILE PER I SERVICE PROVIDER AGILI

Crea un vantaggio competitivo grazie a un modello economico basato sul consumo



SOMMARIO

Un ambiente IT che garantisce velocità, flessibilità e libertà	1	Potenziali vantaggi del modello di pagamento in base all'uso per i service provider	6
Il dilemma del provisioning	2	Creare proposte accattivanti per i clienti con HPE GreenLake	7
L'approccio everything as-a-service di HPE GreenLake	4	HPE GreenLake in azione	8
Migliorare il ROI dei service provider	5		



UN AMBIENTE IT CHE GARANTISCE VELOCITÀ, FLESSIBILITÀ E LIBERTÀ

Espandere il business con le offerte basate sul consumo

Gli eventi dell'anno scorso hanno dimostrato i vantaggi di un'infrastruttura IT agile che consente di rispondere tempestivamente ai cambiamenti di carichi di lavoro e requisiti aziendali. Proprio per questo, non torneremo più alle vecchie modalità di gestione dell'infrastruttura IT, ma passeremo sempre più rapidamente al cloud e ai modelli di elaborazione con pagamento in base all'uso¹.

Per i service provider di cloud, telecomunicazioni e servizi gestiti, vengono a crearsi **nuove opportunità di lavorare a stretto contatto con i clienti finali, per accelerarne la trasformazione digitale**. I profitti potenziali sono considerevoli: secondo IDC, il 41% dei 6,8 trilioni di dollari di spesa IT previsti entro il 2023 saranno correlati al cloud computing.²

Entro il 2024, metà dell'infrastruttura dati verrà utilizzata attraverso il cloud.

IDC prevede inoltre che, entro il 2024, oltre il 75% dell'infrastruttura all'edge, così come più della metà dell'infrastruttura di data center, verrà gestito e utilizzato tramite un modello as-a-service.³ Tuttavia, la carenza di competenze e risorse può compromettere le opportunità per i service provider, a causa dell'aumento esponenziale dei costi delle soluzioni IT basate sul consumo.

Così come i tuoi clienti, anche la tua azienda può essere frenata da budget IT limitati, carenze di competenze IT, infrastruttura legacy e il continuo aumento dei carichi di lavoro associati a conformità e governance. Come molte altre imprese, puoi delegare le problematiche quotidiane di manutenzione e gestione dell'infrastruttura a un'azienda capace di gestirle in modo più efficiente ed economicamente vantaggioso.

In quest'ottica, la piattaforma everything-as-a-service HPE GreenLake può fornire un vantaggio cruciale. Con HPE GreenLake puoi applicare i vantaggi del cloud direttamente ai tuoi dati e applicazioni, ovunque si trovino, all'edge, in colocation o nel tuo data center. HPE GreenLake gestisce per tuo conto un'esperienza self-service scalabile, point-and-click e con pagamento in base all'uso, che fornisce i servizi necessari per i carichi di lavoro più importanti. Non ci sono movimenti di dati né costi di uscita, e i vantaggi variano dall'accelerazione del time to market alla conservazione del capitale, fino all'ottimizzazione degli investimenti attuali e molto altro ancora. Gestire il business su HPE GreenLake.

¹ Può essere richiesta una prenotazione

² "Cloud and edge computing are key to 'next normal': IDC". CRN, ottobre 2020.

³ "The datacenter in 2020 and beyond: more edge, 'as-a-service' and AI". Redmond magazine, novembre 2019.

IL DILEMMA DEL PROVISIONING

Non troppo, ma non troppo poco. Semplicemente quello che serve.

Oggi sono ben poche le aziende che dispongono delle competenze e delle risorse interne necessarie per implementare autonomamente le trasformazioni tecnologiche strategiche, e 451 Research prevede una **“continua proliferazione di alternative plausibili alle piattaforme cloud hyperscale rivolte ai service provider”**, a cui si aggiunge un aumento della domanda di servizi gestiti.⁴

Per sfruttare al meglio questa opportunità, i service provider devono riuscire a risolvere il dilemma del provisioning. Come qualsiasi altra azienda, anche i service provider devono evitare l'overprovisioning dell'infrastruttura IT, perché il denaro speso per le risorse inutilizzate costituisce uno spreco. Inoltre, l'overprovisioning produce anche una serie di effetti nocivi sull'ambiente. D'altro canto, poiché i service provider forniscono i loro servizi a clienti di ogni tipo, con esigenze IT imprevedibili, devono mantenere una riserva di capacità che consenta di far fronte ai picchi improvvisi della domanda. L'underprovisioning può determinare una perdita di business o l'incapacità di soddisfare le esigenze dei clienti.

Di conseguenza, per gestire proficuamente l'azienda occorre avere la possibilità di accedere, in modo flessibile ed economicamente vantaggioso, al livello di provisioning **ottimale** per ogni esigenza, quale che sia.

Il modello basato sul consumo offerto da HPE GreenLake permette di risolvere questo dilemma una volta per tutte. Paghi solo quello che utilizzi, quando lo utilizzi, ma c'è un buffer di capacità che può essere attivato rapidamente in base alle tue esigenze del momento. Tutta la capacità utilizzata oltre la riserva viene pagata solo quando la usi, pertanto i costi aumentano e diminuiscono in base all'utilizzo. Questo offre anche uno straordinario livello di elasticità per i modelli operativi dei clienti, oltre alla possibilità di reagire tempestivamente alle mutevoli esigenze del mercato.

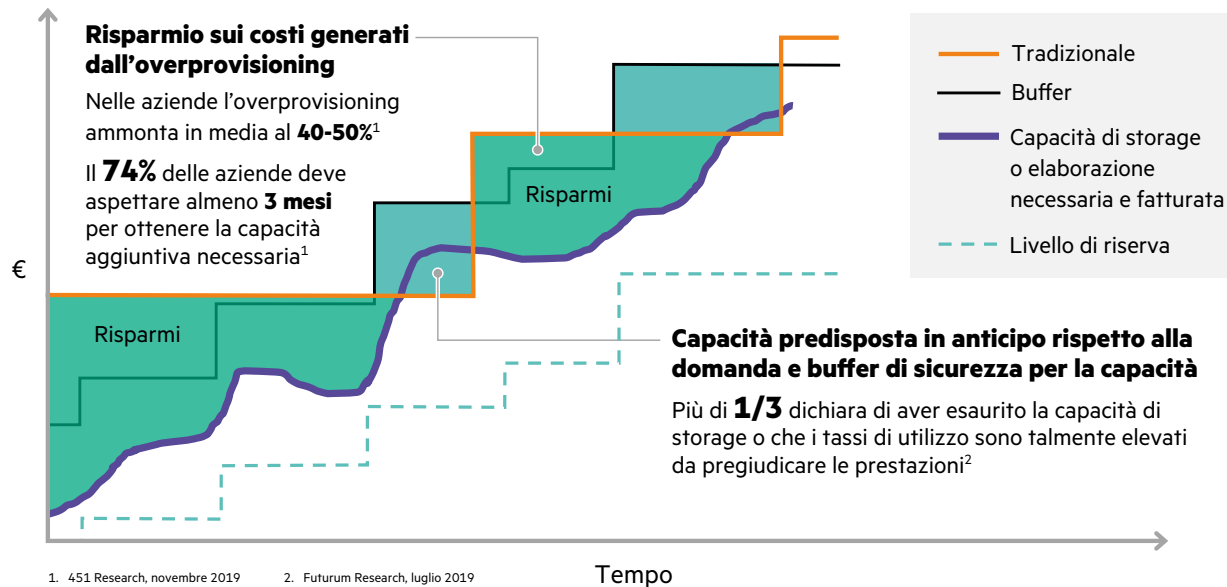
⁴“2021 trends in cloud & managed services transformation”. 451 Research Preview Report, dicembre 2020

Il modello basato sul consumo offerto da HPE GreenLake permette di risolvere questo dilemma una volta per tutte.

Paghi solo quello che utilizzi, quando lo utilizzi



Come risparmiare con un modello as-a-service



Il modello basato sul consumo di HPE GreenLake inizia a fornire vantaggi economici quasi immediatamente. È disponibile capacità extra e tutta la capacità utilizzata oltre la riserva viene pagata solo quando viene utilizzata, pertanto i costi aumentano e diminuiscono in base all'uso. Inoltre, per i livelli di consumo più elevati sono previsti prezzi agevolati, grazie a un modello più versatile di quello applicato dalla maggior parte dei provider cloud hyperscale, i cui prezzi normalmente aumentano in proporzione al consumo.

CASE STUDY

Un modello di backup-as-a-service agile

LAKE Solutions, un service provider svizzero che offre servizi cloud, aveva bisogno di una soluzione per lo storage dati per la sua offerta di backup-as-a-service basata sul cloud. Essendo un HPE Platinum Partner, LAKE si è rivolta ad HPE per ottenere una soluzione di backup altamente affidabile, sicura e scalabile, fornita tramite HPE GreenLake, al fine di soddisfare la domanda imprevedibile dei clienti con l'agilità e i costi contenuti del cloud.

LAKE ha bisogno di flessibilità per gestire i cambiamenti imprevedibili della capacità di backup richiesta dai clienti nel tempo. La nostra offerta fornisce una soluzione ottimale a questa problematica, permettendo inoltre a LAKE di gestire costi in modo da garantire prezzi competitivi e margini redditizi. HPE GreenLake permette a LAKE di aumentare e ridurre la capacità in modo flessibile, pagando solo quella effettivamente utilizzata.



L'APPROCCIO EVERYTHING AS-A-SERVICE DI HPE GREENLAKE

Dimentica la manutenzione dell'infrastruttura on-premise e concentrati sui risultati di business

HPE GreenLake applica i vantaggi del cloud a dati e applicazioni, ovunque risiedano. Aniché investire capitali ingenti in componenti hardware che richiedono costosi interventi di manutenzione, puoi acquistare risorse di elaborazione, storage e rete a mano a mano che ne hai bisogno, con un modello di pagamento basato sull'uso. Puoi aggiungere ed eliminare le risorse agevolmente in base alle tue esigenze interne e a quelle dei clienti finali.

HPE GreenLake permette di introdurre nel tuo ambiente un'esperienza paragonabile al cloud, offrendo un esaustivo portafoglio di prodotti as-a-service che garantiscono flessibilità e speed-to-market, rispondendo a tutte le tue esigenze IT. Permette di implementare rapidamente un vasto portafoglio di servizi cloud, che includono containerizzazione, storage, elaborazione, macchine virtuali, protezione dati, machine learning e molto altro ancora, senza richiedere un esborso iniziale.

HPE GreenLake offre on-premise i costi contenuti del cloud, fornito as-a-service con un modello di pagamento in base all'uso, senza richiedere un esborso di capitale iniziale ed eliminando l'overprovisioning dell'infrastruttura. Garantisce trasparenza completa e controllo dei costi, permettendo ai service provider di fornire una combinazione ideale di carichi di lavoro pubblici, privati e on-premise, per soddisfare le proprie esigenze e quelle dei clienti.

I servizi integrati gestiscono il supporto ordinario e le attività di correzione, mentre i HPE GreenLake Management Services opzionali aggiungono capacità di monitoraggio, operazioni, aggiornamenti e servizi di gestione forniti in modalità remota. Il portale unificato HPE GreenLake Central raccoglie tutte le informazioni relative all'utilizzo e ai costi dell'ambiente ibrido.

I service provider che desiderano gestire un ambiente multi-tenant possono collaborare con i partner approvati dell'ecosistema HPE.

Quattro motivi per scegliere HPE GreenLake

Modello di pagamento in base all'uso

Svincola il capitale per migliorare la flessibilità operativa e finanziaria.

Scalabilità verticale

Permette di aumentare e diminuire la capacità utilizzata, senza incorrere in alcuna penale.

Semplificazione dell'ambiente IT

Centralizza le operazioni e le informazioni nell'ambiente ibrido da una singola piattaforma self-service.

Automazione della gestione di routine

Semplifica il monitoraggio e la gestione dei cloud pubblici e on-premise, con il supporto dei tecnici esperti di HPE.



MIGLIORARE IL ROI DEI SERVICE PROVIDER

Provisioning scalabile delle risorse IT per le aziende in rapida evoluzione

HPE GreenLake offre ai service provider in rapida evoluzione la possibilità di accedere a risorse IT flessibili come le loro aziende. Il passaggio a un'infrastruttura con pagamento basato sull'uso offre moltissimi vantaggi, sia tecnici che finanziari, permettendo alla tua azienda di competere più efficacemente nei settori dei servizi cloud, as-a-service e gestiti.

HPE GreenLake ti permette di rivoluzionare il business in tre modi diversi:

Aumentando la velocità

- **Velocità di provisioning:** con HPE GreenLake, per eseguire il provisioning di nuovi servizi o aggiungere potenza di elaborazione supplementare basta attivarli utilizzando le funzionalità self-service di HPE GreenLake Central per automatizzarne il deployment. La gestione continua e congiunta della capacità garantisce la possibilità di aggiungere capacità integrativa quando necessario, in anticipo sulla domanda.
- **Velocità di entrata nel mercato:** evita di perdere tempo in attesa del provisioning delle risorse, permettendoti di implementare molto più rapidamente nuovi servizi e offerte per i clienti.
- **Velocità di recupero dell'investimento:** i costi inferiori e la produttività superiore accelerano il recupero degli investimenti.

Aumentando l'agilità

- **Costi flessibili:** il modello di pagamento in base all'uso permette di allineare più efficacemente i costi ai profitti, e questa efficienza si traduce in una riduzione del TCO.
- **Provisioning flessibile:** il rischio dell'overprovisioning o dell'underprovisioning è un problema del passato.
- **Operazioni flessibili:** hai la possibilità di accedere a un'infrastruttura che si evolve insieme alle esigenze della tua azienda e dei suoi clienti, utilizzando soluzioni tecnologiche sempre al passo con i tempi.

Offrendo più libertà

- **Libertà dai costi imprevisti:** i prezzi trasparenti consentono di prevedere più efficacemente i costi di fornitura dei servizi, per definire in tutta sicurezza i modelli di prezzi per i clienti.
- **Libertà dai downtime non pianificati:** gli avanzati strumenti di gestione e automazione, in combinazione con le risorse tecniche specializzate, si traducono in una riduzione dei downtime.
- **Libertà di crescere:** puoi creare e ottimizzare la tua piattaforma cloud, con la possibilità di collegarti a servizi hyperscale quando necessario per supportare un ambiente ibrido. Puoi testare, sperimentare e pagare le risorse a mano a mano che la tua azienda cresce.
- **Libertà dal ciclo di upgrade:** HPE GreenLake offre aggiornamenti tecnologici integrati, permettendoti di fornire un servizio migliore ai tuoi clienti e mettendoti a disposizione una piattaforma avanzata per la creazione delle tue offerte di servizio.



POTENZIALI VANTAGGI DEL MODELLO DI PAGAMENTO IN BASE ALL'USO PER I SERVICE PROVIDER



Vantaggi più immediati

Implementazione più rapida di applicazioni e servizi

Ambiente IT semplificato

Possibilità di liberare personale da dedicare alle attività a valore aggiunto

Modello economico del cloud

Nessun investimento di capitale, riduzione del rischio di overprovisioning o underprovisioning

Controllo superiore

Ottimizzazione di prestazioni, latenza, rischi e costi

75%
di tempo in meno

per il deployment dei progetti IT⁵

40%
di incremento

della produttività del personale IT⁵

Fino al **40%**
di risparmio sul TCO⁵

85%
in meno

di downtime non pianificati⁶

⁵ "The total economic impact of HPE GreenLake: business benefits and cost savings enabled by HPE GreenLake". Studio Forrester Total Economic Impact commissionato da HPE, giugno 2020

⁶ "Il valore di business di HPE GreenLake Management Services". White paper di IDC sponsorizzato da HPE, gennaio 2020.

CASE STUDY

Adattamento della capacità di server e storage in linea con le mutevoli esigenze dei clienti

Sopra Steria sceglie HPE GreenLake per fornire servizi IT in hosting a una vasta gamma di clienti, utilizzando un flessibile modello di pagamento basato sull'uso. In questo modo, Sopra Steria ha la possibilità di aumentare e diminuire la capacità in modo trasparente in base alle richieste dei singoli clienti, senza essere costretta ad acquistare hardware aggiuntivo.

HPE GreenLake e HPE Synergy offrono a Sopra Steria notevoli vantaggi in termini di efficienza e flessibilità, eliminando il CAPEX e riducendo del 15-30% i costi operativi e di personale, a seconda del servizio. Il vantaggio principale è costituito dall'aumento dell'agilità di business e dalla scalabilità on demand. Dovendo dedicare meno tempo alla manutenzione dei sistemi e al provisioning della capacità, il team IT di Sopra Steria ha più tempo da dedicare ai progetti di business di livello superiore.

CREARE PROPOSTE ACCATTIVANTI PER I CLIENTI CON HPE GREENLAKE

Distinguersi dalla concorrenza in un mercato altamente competitivo

Un service provider guadagna dal fatto che i clienti finali conoscono la sua capacità di gestire i loro servizi e la loro infrastruttura IT in modo più efficiente ed economicamente vantaggioso di quanto non farebbero autonomamente. Nel mondo competitivo di oggi è importante anche dimostrare di poter fornire servizi scalabili, flessibili e a prezzi competitivi come le offerte dei provider di servizi cloud hyperscale.

Adottando un modello IT basato sul consumo con HPE GreenLake, puoi migliorare la customer experience e ottenere un prezioso vantaggio competitivo. La piattaforma consente di sviluppare rapidamente innovativi servizi e soluzioni a valore aggiunto in linea con l'evoluzione delle esigenze dei clienti. Soprattutto, consente di farlo a un prezzo considerato accettabile dai clienti.

Quattro opportunità di sfruttare HPE GreenLake per distinguere le tue offerte as-a-service e cloud da quelle della concorrenza

Eliminazione dei costi nascosti

Il modello HPE GreenLake è l'unico a offrire prezzi che diminuiscono con l'aumento del consumo di risorse. Puoi trasferire questo risparmio ai clienti o aumentare il tuo margine a mano a mano che l'azienda cresce.

Eliminazione dei costi di uscita

HPE GreenLake non prevede costi di uscita per il trasferimento dei dati. Inoltre, ridurre la capacità è facile quanto aumentarla.

Miglioramento della customer experience

Rispetto ai concorrenti hyperscale, puoi offrire un'esperienza più individualizzata e personale ai clienti con ambienti complessi.

Miglioramento della conformità

HPE GreenLake consente di offrire i vantaggi del cloud pubblico, permettendoti anche di prestare maggiore attenzione alle linee guida nazionali o settoriali in materia di sovranità dei dati.

CASE STUDY

Un service provider neozelandese espande il business proponendo offerte più competitive

Dopo la fusione con Revera Cloud Services, CCL è diventato uno dei service provider più importanti nel mercato neozelandese dei servizi cloud e di gestione IT. L'azienda desiderava realizzare una piattaforma di elaborazione di nuova generazione per la sua organizzazione allargata. Al fine di gestire più efficacemente le risorse di elaborazione, CCL ha acquistato HPE Synergy tramite HPE GreenLake.

“HPE GreenLake include anche il servizio di installazione, e questo costituisce sicuramente un vantaggio”, dichiara Evan Greenwood, responsabile del progetto di semplificazione dell'infrastructure-as-a-service (IaaS) presso CCL. “Normalmente, quando acquisti un server, ti forniscono il sistema in una scatola e lasciano a te l'onere dell'installazione. HPE GreenLake offre il servizio di installazione e un supporto migliore di quello che otteniamo normalmente, praticamente allo stesso prezzo.”

HPE GREENLAKE IN AZIONE

Testimonianze dei service provider

Molti service provider di tutto il mondo stanno già passando all'IT basato sul consumo con HPE GreenLake, per ottimizzare i propri ambienti, reindirizzando le scarse risorse a disposizione verso le attività più strategiche, che permettono di fare una differenza concreta agli occhi dei clienti. I service provider più lungimiranti scelgono la piattaforma HPE GreenLake per vari motivi, al fine di supportare il business e prepararlo ad affrontare il futuro. Ecco le loro testimonianze dirette:

“

HPE GreenLake ci permette di accrescere la soddisfazione dei clienti. Possiamo accelerare la fornitura di valore ai clienti, rispondendo più rapidamente alle loro esigenze. Riduce il rischio d'impresa, perché i server e lo storage vengono gestiti e aggiornato continuamente da HPE. Inoltre, il modello di pagamento a consumo è vantaggioso sia per Sopra Steria che per i suoi clienti. È la soluzione ideale per tutti.

”

Tor Neset, Chief Technology Officer, Sopra Steria

“

L'esperienza combinata delle nostre aziende e la tecnologia basata su HPE GreenLake ci permetteranno di creare una fantastica value proposition per i nostri clienti. Saremo finalmente in grado di offrire il meglio delle infrastrutture cloud pubbliche e private, permettendo ai clienti di accedere a tecnologie all'avanguardia altamente sicure, espressamente concepite per il cloud.

”

Bill Dawson, CEO di Wavenet

“

In passato, il nostro problema principale era costituito dal forte investimento iniziale in capacità, pertanto se il cliente aveva l'esigenza di ridurre la capacità, il costo ricadeva su di noi.

Oggi con HPE GreenLake ci viene addebitato mensilmente il costo effettivo dell'infrastruttura, in base all'utilizzo. È un metodo molto più trasparente e flessibile.

”

Daniele Palazzo, Chief Operating Officer, LAKE Solutions

Gestisci in modo più intelligente la tua attività di service provider con il modello economico a consumo di HPE GreenLake. Ottieni l'agilità del cloud con i livelli di controllo di una soluzione on-premise.

Contatta uno dei nostri rappresentanti, per scoprire come accelerare il business con un ambiente IT flessibile come la tua azienda.

Prendi la decisione d'acquisto giusta.
Contatta i nostri specialisti della
prevendita.



Chat



Email



Chiama

Ricevi gli aggiornamenti

**Hewlett Packard
Enterprise**

© Copyright 2021 Hewlett Packard Enterprise Development LP. Le informazioni contenute nel presente documento sono soggette a modifica senza preavviso. Le uniche garanzie per i servizi e i prodotti Hewlett Packard Enterprise sono quelle espressamente indicate nelle dichiarazioni di garanzia che accompagnano tali prodotti e servizi. Nulla di quanto contenuto nel presente documento potrà essere interpretato come garanzia supplementare. Hewlett Packard Enterprise declina ogni responsabilità per eventuali omissioni ed errori tecnici o editoriali contenuti nel presente documento.

a00116695ITE, settembre 2021